

ถึงเวลาเขย่าองค์กร เปลี่ยนบุคลากรให้เป็น
"Biz-Service Ambassador"

ตกยุคแล้วกับการเน้นบริการสุดโต่ง
แต่ไม่ได้เอานิสัยสร้างกำไรธุรกิจกลับคืน

"360 องศา...

Service Reengineering To Amazing Triple C"

(2 Days Executives)



หลักสูตร

"พร้อมเพื่อพิชิตใจลูกค้า แก้ปัญหาเฉพาะหน้าได้เป็น"

ครบถ้วนกับการปรับกระบวนการแบบ **Complete Loop** ตั้งแต่วิธีสร้างสุดยอดบริการที่แตกต่างด้วยสูตรสำเร็จ **Triple C** พร้อมเสริมกับปฏิบัติการเพื่อบริหารจังหวะโอกาสการขาย และ โบนัสบริการ พบเคล็ดลับหลายท่าแพงใจ **Break The Customer Iceberg** เลิกมองอุปสรรคเป็นปัญหาพัฒนางานบริการเพื่อการขาย และสร้างความมั่นใจให้ลูกค้ากลับคืนเพื่อฟื้นฟูภาพลักษณ์และความประทับใจสูงสุด

หากท่านสังกัดการตลาด การขาย ฝ่ายลูกค้าสัมพันธ์ ชวนกันมาเป็นพรรคพวก ผนวกพลังมาเป็นทีม เต็มอิมกับสุดยอดเทคนิคที่จะเปลี่ยนให้คุณเป็น **Biz-Service Ambassador** กับ **3 Executive Master Guru** ผู้เชี่ยวชาญการขายองค์กรของเมืองไทย ดร.วชรพรรณ ฤทธิรงค์ ดร.วุฒพงษ์ ลากเจริญ



What to Get กับการเรียนรู้และวิเคราะห์ **Classic Case** และเฉลยความสำเร็จขององค์กรที่เป็น **Biz-Service Ambassador** ตัวจริง

หลักสูตรละ 12,000 บาท พร้อมอาหารว่าง 4 มื้อ ตลอดหลักสูตร
อบรมที่อาคารทริปเปิ้ล ไนน์ ออไลน์เอนซ์ Office Park
กลางกรุง ลาดพร้าว 71 ถ.นาคนิวาส กรุงเทพฯ



สมัครด่วนที่ ศูนย์พัฒนาทักษะผู้ประกอบการ (EDC) :
081- 8312271, 02- 5392979 ต่อ 101, 107-110